

Profile วิทยากร : อาจารย์ปกรณ์ วงศ์รัตนพิบูลย์



ประวัติการศึกษา

- ปริญญาตรี คณะวิศวกรรมศาสตร์ ภาควิชาไฟฟ้ากำลัง
สถาบันเทคโนโลยีพระจอมเกล้าเจ้าคุณทหารลาดกระบัง
- ปริญญาโท คณะบริหารธุรกิจ สาขาวิชา การตลาด
สถาบันบัณฑิตพัฒนบริหารศาสตร์ (NIDA)

ตำแหน่งปัจจุบัน

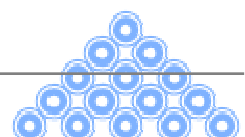
- Executive Coach
Leadership and Strategic Development Consultant Independent Consultant and Professional Trainer
(ที่ปรึกษาผู้บริหารระดับสูง และผู้เชี่ยวชาญการพัฒนาภาวะผู้นำ)

ผลงานด้านการอบรม

- เป็นวิทยากรผู้ทรงคุณวุฒิและที่ปรึกษาที่มีความเชี่ยวชาญทางด้านการฝึกอบรมด้านการพัฒนาภาวะผู้นำ การโค้ชชิ่ง การพัฒนาทีมงานขาย การพัฒนาผู้จัดการสาขา และผู้บริหารงานขาย , การคิดเชิงกลยุทธ์ มาเป็นเวลากว่า 15 ปี
- เป็นวิทยากร อบรมให้กับสมาคมการจัดการธุรกิจแห่งประเทศไทย (TMA)

ประสบการณ์การทำงาน

- ผู้จัดการทั่วไป บริษัท ชิน โคม อิเล็กทรอนิกส์ อินดัสตรีส์ จำกัด (ล่าสุด)
- ผู้อำนวยการฝ่ายพัฒนาธุรกิจ บริษัท สยาม โกลบอล แอคเซส จำกัด (ผู้ให้บริการระบบเครือข่ายอินเทอร์เน็ต)
- ผู้จัดการทั่วไป บริษัท บางกอก เพย์เมนท์ เทคโนโลยี จำกัด
- ผู้อำนวยการฝ่ายการตลาดบริษัท สยาม แซท เน็ตเวิร์ค จำกัด
- ผู้จัดการฝ่ายพัฒนาธุรกิจ บริษัทแมนเนเจอร์ อินฟอร์เมชัน เซอร์วิส จำกัด
- ผู้จัดการทั่วไป บริษัท อาร์แลป แอนด์ คอนซัลแทนด์ จำกัด



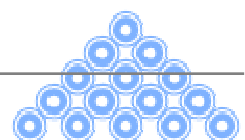
บางส่วนของลูกค้าในการเป็นที่ปรึกษา แบบ In House Group Coaching

หลักสูตรระยะยาว (6-12 ครั้ง)

- บริษัท มาสเตอร์คูล อินเทอร์เน็ต จำกัด
 - ที่ปรึกษาหลักสูตร “พัฒนาภาวะความเป็นผู้นำ”
 - ที่ปรึกษาหลักสูตร “การพัฒนาทีมงานขาย”
- บริษัท มีทจอห์นสัน ประเทศไทย จำกัด
 - ทีมที่ปรึกษาหลักสูตร “พัฒนาภาวะความเป็นผู้นำ”
 - ทีมที่ปรึกษาหลักสูตร “การพัฒนาผู้บริหารระดับกลาง”
- บริษัท เนทเบย์ จำกัด
 - ที่ปรึกษาโครงการ “การทำแผนงานเชิงกลยุทธ์ 3 ปี”
 - ที่ปรึกษาโครงการ “พัฒนาภาวะความเป็นผู้นำของผู้บริหารระดับสูง”
 - ที่ปรึกษาโครงการ “พัฒนาบุคลากรให้มีศักยภาพสูง”
- บริษัท เคเบิ้ลคอม เนทเวิร์ค จำกัด
 - ที่ปรึกษาโครงการ “การวางแผนกลยุทธ์ 3 ปี”
 - ที่ปรึกษาโครงการ “การพัฒนาทีมผู้บริหารรุ่นใหม่”
 - ที่ปรึกษาหลักสูตร “การพัฒนาทีมงานขาย”
- บริษัท เอเวอร์มีเดีย จำกัด
 - ที่ปรึกษาหลักสูตร “พัฒนาภาวะความเป็นผู้นำ”
 - ที่ปรึกษาหลักสูตร “การพัฒนาทีมงานขาย”
- บริษัท ดิจิตอลคอมเน็ทเวิร์ค จำกัด
 - ทีมที่ปรึกษาหลักสูตร “พัฒนาภาวะความเป็นผู้นำ”
 - ที่ปรึกษาหลักสูตร “การพัฒนาทีมงานขาย”
- สายหยุดกรู๊ป
 - ที่ปรึกษาหลักสูตร “การพัฒนาผู้จัดการทีมงานขาย”
 - ที่ปรึกษาหลักสูตร “การพัฒนาภาวะความเป็นผู้นำ”
 - ที่ปรึกษาหลักสูตร “การพัฒนาผู้จัดการคุณภาพขององค์กร”
- บริษัท ไทยเคเวส จำกัด
 - ที่ปรึกษา “พัฒนาภาวะความเป็นผู้นำในด้านการจัดการขององค์กร”
- บริษัท เจอมานิค เทคโนโลยี จำกัด
 - ที่ปรึกษาหลักสูตร “การพัฒนาทีมงานขาย”
- บริษัท รอยัลเทค จำกัด
 - ที่ปรึกษา “พัฒนาภาวะความเป็นผู้นำในด้านการจัดการขององค์กร”

หลักสูตรระยะปานกลาง (3-6 ครั้ง)

- บริษัท บลู สแแท็ค จำกัด
 - หลักสูตร “การพัฒนาทีมงานขาย และงานบริการ”



- **บริษัท ไทยปาร์กเกอร์ไรซิง จำกัด**
 - หลักสูตร “สอนงานอย่างไร...ให้ได้งาน (To be good coach)”
- **บริษัท ไทยยามาฮา จำกัด**
 - หลักสูตร “Leadership development program ”
- **บริษัท ตรีเพชรอิซูซุ เซลส์ จำกัด**
 - หลักสูตร “Leadership development program ”

ผลงานด้านอื่นๆ/หลักสูตรที่ทำอยู่

การดำเนินงาน Executive Coaching

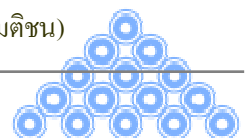
- True Touch
- Masterkool
- สยามเทค แอนด์ ดีเวลลอป

หลักสูตรบูรณาการ เป็นหลักสูตรพัฒนาพนักงานหลายกลุ่ม / หลายระดับ

- **True Touch**
 - โปรแกรม “การสร้างภาวะผู้นำ & ทักษะคิดเชิงบวกกับทีมงาน”
 - โปรแกรม “การพัฒนาบุคลากรระดับปฏิบัติการ”
 - โปรแกรม “การพัฒนาทีมงานขาย”
- **การไฟฟ้านครหลวง** - โปรแกรมการสร้างโค้ชที่ดีในองค์กร
- **บริษัท สยามกลการอุตสาหกรรม จำกัด**
 - โปรแกรมการพัฒนาภาวะผู้นำ
- **บริษัท มิตรชัยไฮยีน แมททีเรียล (ประเทศไทย) จำกัด**
 - โปรแกรมการพัฒนาภาวะผู้นำ
- **ไทยโพลีคาร์บอเนต**
 - โปรแกรม “การสร้างภาวะผู้นำ & ทักษะคิดเชิงบวกกับทีมงาน”
- **บริษัท สยามอุตสาหกรรมยิปซัม (สระบุรี) จำกัด**
 - โปรแกรมการสร้างโค้ชที่ดีในองค์กร
- **PAGO :** - โปรแกรมการพัฒนาภาวะผู้นำ
- **ศาลปกครอง**
 - โปรแกรม “การสร้างภาวะผู้นำ & ทักษะคิดเชิงบวกกับทีมงาน”

หลักสูตร 1-2 วัน กลุ่มหลักสูตร Leadership

- | | | | |
|--------------------|---|--------------------------------------|------------------|
| - บางจากปิโตรเลียม | - Asia Book | - บริจิส โตนเมทัลฟา | - Air Liquide |
| - นวกิจประกันภัย | - กะรัตฟอร์เซ็ท | - ธนบุรีประกอบรถยนต์ | - คาร์ดินอลเฮลท์ |
| - เจเทค โตะ | - Diebold | - GET | - Indorama |
| - Johnson Control | - เด็นโซ อินเตอร์เนชั่นแนล เอเชีย (DENSO) | | - One Up |
| - YSS | - ปัญญาธารา ในเครือ CP All | - เสถียรพลาสติก | - ฟุจิชี |
| - โกชู โคชัน | - โรงพยาบาลมหาสารคาม | - ทิวบูรพา | - Teambuilt |
| - วิเทค-ดีคอมซ้อป | - สหกรณ์เครดิตยูเนี่ยน | - บริษัท งานดี จำกัด (ในเครือมิตซุน) | |



หลักสูตร 1-2 วัน กลุ่มหลักสูตร Sale & Marketing

- ล้ำสูง - KLAND - ไทยจินเนบรา - กรุงไทยอาหารสัตว์
- แปซิฟิกเมล็ดพันธุ์ - Blue Stack - Datacraft - Hollywood Inter
- Primus - แพลนฟอร์คิดส์ - โกดังคอม - คาเรล-ไซเน็ค
- สยามกลการ โพลีคลิฟท์ - บริษัท อัมรินทร์ Book - วิจัยศักดิ์คำสากล - วายวีพี
- พระราม 3 ฮอนด้า - ยัสपाल แอนด์ ซันส์ (JasPal) - โรงงานผลิตภัณฑ์อาหารไทย (ไวไว)

หลักสูตร 1-2 วัน กลุ่มหลักสูตร Coaching

- อายิโนะโมะโต๊ะ - ภัตตาคารสองมิน - บริจิส โคนเมทัลฟา - SCG (แก่งคอย)
- The Erawan - TrueTouch - ไทยโพลีคาร์บอเนต - มิตรเทคนิคอล
- ทีมบิวท์ - Nitto Denko - FB –Food - กรุงไทยอาหารสัตว์
- สุรพลนิชิเร - บางกอกอินดัสเทรียลแก๊ส

หลักสูตร 1-2 วัน กลุ่มหลักสูตร Other Softskill

- ธนาคารเพื่อการเกษตร - Bangkok Pacific Steel - Bank of Thailand - Indorama
- ไทยพลาสติก - PAGO - ProServe (Shell) - Thonburi-Hospital
- Inter Express Logistic - Visteon - ไทยสติลเคเบิล - กระจกประกาย
- บริษัท เบ็น ไมเยอร์ เคมีคอล (ที) จำกัด

หลักสูตร 1-2 วัน กลุ่มหลักสูตรการคิดThinking

- ศาลปกครอง - Kerry Siam Seaport - สยามคอมเพรสเซอร์

บางส่วนของหน่วยงานราชการ-รัฐวิสาหกิจ ที่ได้เข้าไปฝึกอบรมแบบ In House ให้

- สำนักงานประกันสังคม - การไฟฟ้านครหลวง - การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค - ศาลปกครอง
- ธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร - โรงพยาบาล มหาสารคาม - ธนาคารแห่งประเทศไทย
- สำนักงานป้องกันควบคุมโรคที่ 2 จ.สระบุรี - สภาอากาศไทย - พระจอมเกล้าพระนครเหนือ (หอสมุดกลาง)

หัวข้อหลักสูตร In House 1-2 วัน

กลุ่มหลักสูตร Leadership

- พัฒนาภาวะผู้นำภายในตัวคุณ
- จิตวิทยาการบริหารและจิตใจผู้ได้บังคับบัญชา
- หัวหน้างานพันธุ์แท้ขององค์กร
- สร้างพลังการสื่อสารเพื่อการจูงใจ
- คุณทำได้...ดีกว่าที่คุณคิด
- You can do better

กลุ่มหลักสูตร Sale & Marketing

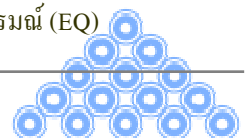
- สูดยอดผู้จัดการทีมงานขาย
- Professional Sales Managers
- สร้างแผนงานขายอย่างมืออาชีพ
- Creating practical sales plan
- สูดยอดนักขายพิชิตเป้าหมาย
- นักขาย ในฐานะที่ปรึกษา

กลุ่มหลักสูตร Coaching

- ผู้นำในฐานะโค้ช
- การเป็นผู้สอนงานที่ดี
- ผู้จัดการทีมขายชายต้องเป็นโค้ช
- สอนงาน...style ผู้เชี่ยวชาญ
- ทักษะการสอนงาน

กลุ่มหลักสูตร Other Softskill

- การเป็นวิทยากรคุณภาพ
- สร้างแรงจูงใจในการทำงานด้วยทัศนคติเชิงบวก
- การทำงานเป็นทีมสู่ความสำเร็จ
- สร้างจิตสำนึกองค์กร
- จิตวิทยาบริการ
- พัฒนาความฉลาดทางอารมณ์ (EQ)



หลักสูตร Public Course 1-2 วัน

- Attitude ทัศนคติเชิงบวกในการทำงาน
- สร้างพลังการสื่อสารเพื่อการจูงใจ
- สูดยอดเคล็ดลับสร้างภาวะผู้นำด้วยตัวเอง
- สูดยอดแนวทางการเป็นผู้สอนงานที่ดี
- สูดยอดนักขายพิชิตเป้าหมาย
- สูดยอดผู้จัดการทีมงานขาย
- การพัฒนาทักษะการเป็นหัวหน้างาน



การติดต่อ และ Website ส่วนตัว

การติดต่อ Mobile : 081-6164572 E-mail : pakornblog@gmail.com

Website ส่วนตัว http://www.pakornblog.com

ตัวอย่างข้อมูลเพิ่มเติมที่สามารถค้นหาได้จาก http://www.pakornblog.com

- เรื่องที่อย่างเล่าให้ฟัง
- ตัวอย่างการให้คำปรึกษา
- Download Slide Presentation ฟรี
- E – Book อยากรู้เป็นวิทยากรภายใน
- ตัวอย่าง VDO บันทึกการสอน
- เครื่องมือสู่ความสำเร็จ



ฟรี SLIDE PRESENTATION การสอน Presentation **New!**

พัฒนาทักษะและช่องทางการขาย วิทยากรในสายงานขาย

อาจารย์ปกรณ์ วงศ์วิชิตขิงอณี
http://www.pakornblog.com

หนังสือมาอ่าน

- หลักชีวิต คิดเชิงบวก **New!**
- ความเชื่อมั่น สร้างได้ด้วยตัวเอง
- เป้าหมาย
- เปลี่ยนตัวเองให้เป็น อย่างที่อยากเป็น
- คัมภีร์สูดยอดทัศนคติ ไข่เลย!!
- กล้าฝัน.....กล้าทำ

เพิ่มเติม >>>

ตัวอย่างคำปรึกษา

- การพัฒนาทีมงานในองค์กรเราควรพัฒนาคนเก่งหรือพัฒนาคนที่ไม่เก่งดี ?
- องค์กรต้องการเลื่อนตำแหน่งให้พนักงานขึ้นเป็นหัวหน้างาน แต่ไม่ค่อยมีใครอยากเป็น
- เราควรมีแรงจูงใจเรื่องอะไรบ้าง เพื่อให้พนักงานทำงานให้ดีขึ้น ?

ตัวอย่างคำปรึกษาอื่นๆ >>>

คำนิยมจากผู้เข้าชมเว็บ

- คุณ สมศักดิ์ สิริยะกุล

เนื่องจากผมชอบอ่านหนังสือ จึงเปิดอ่านส่วนนี้ก่อน และเนื่องจากรู้จักเจ้าของบล็อกเป็นการส่วนตัว และรู้ว่าจะได้แนวคิด ด้านการบริหารในแง่จิตวิทยา และภาวะผู้นำที่เปี่ยมมุมมองใหม่ๆ ดี ๆ อย่างที่ ผมเคยได้มาแล้วจึงสนใจส่วนนี้เป็นพิเศษ

เชิญอ่านต่อครับ >>>



มืออะไรใหม่?

- >> เทคนิคการเอาชนะ หลุมพรางด้วยตัวเอง **New!**
- >> e-books คู่มือการเริ่มต้นเป็นวิทยากร ภายในองค์กร
- >> e-books คู่มือจิว แก่นสำคัญของการให้คำปรึกษา
- >> Slide Presentation การสอน
- >> เครื่องมือ

หลักสูตร

- >> HRD...คุณคือโค้ชขององค์กร **New!**
- >> การพัฒนาผู้จัดการในฐานะโค้ช
- >> ทัศนคติเชิงบวกในการทำงาน
- >> การทำงานเป็นทีมสู่ความสำเร็จ
- >> การพัฒนาภาวะความเป็นผู้นำ
- >> สูดยอดผู้จัดการทีมงานขายมืออาชีพ

more >>

เว็บไซต์นี้ให้อะไร?

- >> ตอนนี้ผมได้ทำ E-book เกี่ยวกับการเริ่มต้นที่จะเป็นวิทยากรขึ้นมา ให้กับผู้ที่สนใจ **download** กันหรือจะอ่านบนเว็บของผมได้ฟรีๆครับ
- >> คู่มือการเริ่มต้นเป็นวิทยากร **New!**
- >> เอกสารให้ดาวโหลด

