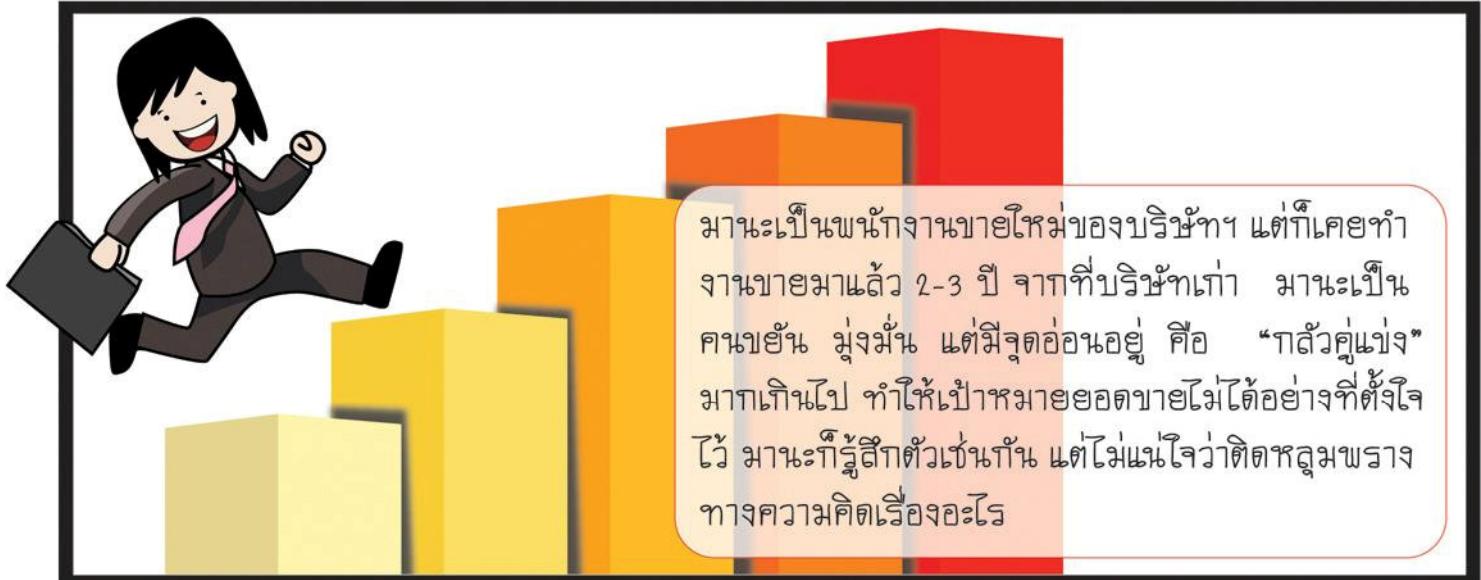


เรื่องที่ 2 # การเอาชนะคู่แข่งยังไงเมืองร้างสรร戕



สถานการณ์การขายทั่วๆไป ของมานะเป็นตั้งนี่

ถ้าสนใจค้าขายของบริษัทฯ เนื่องคู่แข่งทุกอย่างจะขายได้

ถ้าสนใจค้าขายข้อที่สูตรคู่แข่งไม่ได้จะขายไม่ได้เลย

ถ้าลูกค้าอย่างต้องการซื้อคู่แข่งให้ มนัสจะนำผลและขายไม่ได้

มนัสรอบของลูกค้าให้ทางคู่แข่งเสมอ โดยไม่สนใจเรื่องจุดเด่นของตัวเอง

ถ้ามนัสรู้ว่าลูกค้าเคยซื้อจากคู่แข่งแล้ว จะไม่ค่อยอยากร่านอ



ถ้ามนะเป็นมนัส แล้วอยากปรับปรุงตัวเองให้มี เพื่อทำให้ “ความต้องการขาย” ลดน้อยลง
คุณต้องทำให้การวิเคราะห์ตัวเองที่เกิดความต้องการขายดีกว่าเดิม
เพื่อนำไปพัฒนาตัวเองให้มี คุณจะสร้างผลลัพธ์ที่ดีอีกด้วย ?

การอาชนาจปรรศก/ข้อจำกัด ที่เผชิญอยู่

- หลุมพรางทางความคิดเชิงลบ คือ

.....

.....

.....

- เทคนิคที่เลือกใช้เพื่ออาชนาจความคิดเชิงลบ

.....

.....

.....

- แนวทางที่จะดำเนินการใหม่ของตัวเอง

.....

.....

.....